



KYRIBA CASE STUDY



株式会社 INPEX

石油インフラを担うグローバル企業の「財務戦略」 海外子会社設立の“壁”を乗り越えた改革とは？

エネルギーの「上流部門」を手掛ける日本最大の石油・天然ガス開発企業である INPEX。グループ財務のさらなる高度化に向け、シンガポールに金融子会社設立を決断した。しかし、既存の仕組みでは対応困難な課題に直面。解決のために白羽の矢を立てたのが、キリバのクラウド型グローバル財務管理ツールだ。

クラウド型財務管理システムの導入目的と効果

①既存のプーリングの仕組みにおける課題解決

- ・人手でのデータ加工作業に対する工数とエラーの削減

②金融子会社 (IFSS) 設立のための仕組みづくり

- ・グループファイナンス業務の効率的な集中管理体制の構築
- ・アジア・オセアニア地域での財務業務サポート体制の強化

既存システムからの集約化

会計システムとの円滑な連携

源泉税への対応

グループ全体での情報共有が進み、IFSSの業務が可視化され、内部統制の強化に繋がった

INPEX は、原油や天然ガスを探り当てる探鉱から、商業開発、石油元売会社や電力・ガス会社への原油・ガス販売までの、いわゆるエネルギーの「上流部門」を手掛ける日本最大の石油・天然ガス開発企業だ。新興国の経済成長などによるエネルギー需要の拡大が見込まれる中、20カ国以上で約70のプロジェクトを展開。併せて、再生可能エネルギーを含む新エネルギー開発を推進することで、世界のエネルギー需要に応え、社会にとってかけがえのないリーディングエネルギーカンパニーとなることを目指している。

そんな同社はグループ業務の円滑な遂行のために、以前からキャッシュプーリング（資金の自動的な集約・分配）を活用してきた。具体的には、東京本社のヘッダー口座と、約60社の国内外のグループ企業が利用する約100のサブ口座を接続し、余剰資金をヘッダー口座に集約。併せて、システムで各口座の入出金データを収集し、INPEXの会計システムに取り込むことで、資金状況の日次での一元把握やINPEXをヘッダーとするインターカンパニーローンなどに役立ててきたのだ。

既存のプーリングに潜むいくつかの課題

ただし、「当社のプーリングの仕組みには課題も残されていました」と、財務・経理本部 財務ユニット 資金グループの高津憲佑氏は語る。その1つが、入出金データを会計システムに取り込む際に、人手でのデータの加工作業が発生していたことである。

「これほどの口座数ともなれば、データ登録だけでも一苦労です。加えて、取引行ごとにシステムが並立し、個別に加工作業が発生して事務方の負担もそれだけ大きくなっていました」（高津氏）

また、人手での作業ではミスの完璧な防止も難しく、修正作業がしばしば発生することで事務方の手をさらに煩わせてもいた。

一方で、INPEXは2016年、グループファイナンス業務のより効率的な集中管理体制の構築と、アジア・オセアニア地域のプロジェクトでの財務業務のサポート体制強化を目的とした金融子会社「INPEX Financial Services Singapore PTE. LTD.」（IFSS）の設立を発表。これは、財務業務の高度化に向けた経営判断であったが、これによりプーリングのヘッダーが本社からシンガポールのIFSSに移る。それによって、新たな課題も持ち上がった。

「IFSSがプーリングのヘッダーとなれば、インターカンパニーローンが国境を越えたものとなり、国内法人間の取引であれば考慮が不要だった支払利息の源泉税への対応が必要となります。ただし、従来のシステムには源泉税の計算機能までは用意されておらず、このままでは事務管理上、円滑な業務移管は到底困難だと判断されたのです」（高津氏）

そこで財務部門では、そのための仕組みを実現し、さらに、手作業に起因する従来業務の非効率さを解消するためにも、既存の資金管理業務を支えるシステムの見直しが不可欠と判断。そのための作業を16年10月から開始したのである。

必要な機能を短期間で実装する現実解

INPEXが求めたのが、(1) 既存システムからの集約化、(2) 会計システムとの円滑な連携、(3) 源泉税への対応、の3つを柱とするTreasury Management Systemの構築だ。その方策には会計システムの改修もあるが、「最初から選択肢にもなりません」と話すのは、資材・情報システム本部 情報システムユニット ビジネスソリューショングループの伊藤雅俊氏だ。

「確かに機能を会計システム側の別モジュールで追加する手もありました。ただし、そのためには影響範囲が大きいことから多額のコストが見込まれる事に加え、少なからぬ手間と時間を要します。INPEXの新事業年度が始まる17年4月からIFSSがグループファイナンス業務を開始することはすでに決定事項であり、残された期間を考えれば現実的な策ではありませんでした」（伊藤氏）



INPEX
財務・経理本部 財務
ユニット 資金グループ
高津憲佑氏



INPEX
資材・情報システム本部
情報システムユニット
ビジネスソリューション
グループ
伊藤雅俊氏

こうした中でINPEXが着目したのがクラウド型TMS（財務管理）システムだ。クラウドであれば現地にオンプレミス環境を整備することなく、国内での作業により短期間に導入できる。加えて、東京本社からも容易にアクセスできることで、地理的に離れたIFSSの業務の可視化にも役立つと判断された。

これらを踏まえ、INPEXでは財務部門とIT部門が共同でツールの選定作業を推進。その間には6種類以上のツールが狙上（そじょう）に上ったという。そして16年12月、最終的に白羽の矢が立ったのが、キリバが提供するクラウド型グローバル財務管理ツール「キリバ・エンタープライズ」であった。

実績とサポート、連携の容易性が決め手に

要件の全てを満たす製品は実はキリバ以外にもいくつか存在したという。そうした中での選定理由として、高津氏がまず挙げるのが銀行連携や企業導入における豊富な実績だ。

「グループファイナンスの基盤となるだけに、ツール選定では機能に加え、過去の実績も信頼性の面から重視しました。その点、キリバは1000以上の銀行との連携実績があり、グローバルで1300社以上、日系企業だけでも約40社に採用されるなど、数多くの実績がありました。」（高津氏）

また、会計システムとの連携にも優れていたという。INPEXではIFSSへの業務移管後、グループ内での貸借を把握できるよう、新ツールと会計システムとの間で仕訳データを連携させる計画であった。その実現には会計システムと同様のデータ項目を新ツールにも保持させる必要があるが、会計システムの伝票データが保持する項目が非常に多く、対応のために会計システム側の改修がいずれのツールでも不可欠であったという。「対して、キリバであれば、連携用コネクタを用意することで改修を最小限に抑えられ、手間とコストをそれだけ抑えられました」と、資材・情報システム本部 情報システムユニット ビジネスソリューショングループ コーディネーターの須藤幸治氏は頷を緩ませる。

加えて、キリバの支援体制も高く評価したという。短期間での確実な作業完了には、導入時の疑問やトラブルに対するベンダーからの適切で迅速なサポートが鍵を握る。

「キリバでは日本語や高いスキルを備えた技術者によるサポート体制が整備されており、それだけ手厚い支援を期待できました」（高津氏）

導入作業に着手したのは17年1月のこと。以後、財務部門がキリバのマスター作成、IT部門が会計システムとの連携や銀行との接続を担当することで、キリバのサポート部隊、さらに銀行のITスタッフも巻き込みつつ作業は急ピッチで進められた。その間、連携用コネクタの開発で多少の苦労もあったものの、大きなトラブルなく作業は完了。その後のテストを経て17年4月、キリバ・エンタープライズを基盤とする新たな資金管理の仕組みがついに本番稼働を開始したのだ。



INPEX
資材・情報システム本部
情報システムユニット
ビジネスソリューション
グループ
コーディネーター
須藤幸治氏

経営の求めに応えるグループ財務のインフラに

新たな仕組みではキリバが銀行から配信される入出金データを自動的に取り込み、会計システムとデータ連携を実施することで、会計システムへの人手での登録作業は一掃されている。

IFSS でグループファイナンスを統括する池田幸代氏は、「その効果は、社員の作業負荷の軽減として明確に表れており、今ではより少ない社員で業務を回せるようになっていきます」と語る。また、キリバの利息精算機能により源泉税の問題も解消され、IFSS への財務業務の移管も問題なく完了。グループ全体での情報共有が進み、IFSS の業務も可視化されることで、内部統制の強化にもつながっているという。

IFSS の辻佳尚氏は、「グループファイナンスの基本的な業務フローは、IFSS への業務移管の前後でそれほど変わりはありません。ただし、キリバによる新たな仕組み抜きには IFSS への業務移管は難しく、その意味で、キリバは与えられた課題への“解”そのものにほかなりません」とその意義について説明する。

INPEX ではその後、「為替売買、定期預金の台帳・決算管理」「資金繰り見込み管理」「為替予約の時価評価」を目的とした追加開発を 18 年末までに 3 度実施。これにより、グループ資金のより緻密な把握を通じて、例えば資金管理業務において入出金予定を踏まえたより適切な判断も可能になった。一方で、取引行のシステム刷新に伴う、想定外の TMS の改修も発生したが、キリバのサポートにより、問題なく対応を完了できているという。

財務・経理本部 財務ユニット 資金グループ コーディネーターの永滝純氏は、今回のプロジェクトを振り返った上で将来を次のように展望する。



INPEX Financial
Services Singapore
PTE. LTD.
Director
池田幸代氏

「当社は（グループ財務を支える）大きなインフラを欲していました。今回導入したキリバの TMS システムは、その一翼を担う、当社財務活動のベースとなる存在と言えます。その整備にあたり、多様かつ親身なキリバのサポートは大いに役立ちました。今回のシステムは当初目標の機能を実装したことで開発を完了します。ただ、今後もキリバにはわれわれのパートナーとして、各種システムの整備で協力を仰げればと考えています」（永滝氏）



※この冊子は ITmedia ビジネスオンライン (<https://www.itmedia.co.jp/business/>) に 2019 年 5 月に掲載されたコンテンツを再構成したものです。
<https://www.itmedia.co.jp/business/articles/1905/16/news001.html>

株式会社 INPEX

会社概要

- ・ 本社：東京都港区赤坂五丁目 3 番 1 号 赤坂 Biz タワー
- ・ 代表者：代表取締役社長 上田隆之
- ・ 設立年月日：2006（平成 18）年 4 月 3 日
- ・ 資本金：2,908 億 983 万 5,000 円
- ・ 事業内容：石油・天然ガス、その他の鉱物資源の調査、探鉱、開発、生産、販売及び同事業に付帯関連する事業、それらを行う企業に対する投融資

kyriba®

キリバ・ジャパン株式会社

〒107-6218 東京都港区赤坂9-7-1ミッドタウンタワー 18F
www.kyriba.jp/ | info-jp@kyriba.com | 03-4590-6618